|  |
| --- |
| مقطع تحصیلی:کاردانی🞏کارشناسی رشته ترم:...........سال تحصیلی: 1398- 1399  نام درس :مهارت و قوانین کسب و کار . نام ونام خانوادگی مدرس:.مریم جزایری  آدرس emailمدرس:.........mj1511359@gmail.com..تلفن همراه مدرس:................................ |
| جزوه درس:. کتاب مهارتها و قوانین کسب و کار مرکز نشر دانشگاهی مربوط به هفته : هفتم  text: دارد 🞎ندارد🞎 voice:دارد🞎 ندارد🞎 power point:دارد🞎 ندارد🞎  تلفن همراه مدیر گروه : ............................................ |
| دانشجویان گرامی  با توجه به مطالب جلسات قبل لطفا به سوالات زیر پاسخ فرمایید  1 –چرا کار افرینی اشتغال زایی صرف نیست؟  2-طرح کسب و کار چیست؟  3-در امکان سنجی هر طرح کسب و کار به چه نکاتی باید توجه کرد؟  4-خلاصه ی اجرایی کسب و کار شامل چه مواردی است؟  5-فرایند مذاکره به چه معناست؟  6-مذاکره را تعریف کنید و انواع آن را نام ببرید.  7-ارتباطات چیست؟عناصر تشکیل دهنده ی یک ارتباط کدامند؟  8-شنیدن چه تفاوت هایی با گوش دادن دارد؟ کدام یک برای مدیر کسب و کار ضرورت دارد؟  9-چند مهارت مهم مذاکره را ذکر کنید.  10-انواع ارتباطات و ویژگی های هریک را ذکر کنید. |
|  |