|  |
| --- |
| مقطع تحصیلی:کاردانی🞏کارشناسی🞎 رشته روابط عمومی ترم:...........سال تحصیلی: 1398- 1399 نام درس :اصول و فنون مذاکره. نام ونام خانوادگی مدرس:.مریم جزایریآدرس emailمدرس:...........تلفن همراه مدرس:................................ |
| جزوه درس:. اصول و فنون مذاکره مربوط به هفته : سیزدهمext: دارد 🞎ندارد🞎 voice:دارد🞎 ندارد🞎 power point: ندارد🞎تلفن همراه مدیر گروه : ............................................  |
|  هفته سیزدهم درس اصول و فنون مذاکره با توجه به شرایط موجود و عدم حضور دانشجویان کلاس ها همچنان به صورت مجازی برگزارمی گردد و مطالب اموزشی و نمونه سوالات از طریق سامانه و گروه های اموزشی مجازی در اختیار دانشجویان قرار می گیرد.  ۱\_ مذاکره را تعریف نمایید۲\_ويژگى هاى مذاکره خوب را بنویسید ۳\_عناصر مذاکره را نام برده و یک مورد را توضیح دهید ۴\_ پیامد هاى سازنده تعارض را بنویسید ۵\_پنج اصل نفوذ در دیگران را نام برده یک مورد را توضیح دهید ۶\_شرائط و الزامات سخن گفتن را بنویسید ۷\_ راه کار هاى عملى براى گوش دادن فعال را بنویسید ۸\_ محدوده حریم ها را توضیح دهید ۹- جلسه را تعريف کنید 10- طرز برخورد با پیشنهادات در جلسه به چه صورت باید باشد |