|  |
| --- |
| مقطع تحصیلی:کاردانی🞏کارشناسی🞎 رشته روابط عمومی ترم:...........سال تحصیلی: 1398- 1399  نام درس :اصول و فنون مذاکره. نام ونام خانوادگی مدرس:.مریم جزایری  آدرس emailمدرس:...........تلفن همراه مدرس:................................ |
| جزوه درس:. اصول و فنون مذاکره مربوط به هفته : سیزدهم  ext: دارد 🞎ندارد🞎 voice:دارد🞎 ندارد🞎 power point: ندارد🞎  تلفن همراه مدیر گروه : ............................................ |
| هفته سیزدهم درس اصول و فنون مذاکره  با توجه به شرایط موجود و عدم حضور دانشجویان کلاس ها همچنان به صورت مجازی برگزارمی گردد و مطالب اموزشی و نمونه سوالات از طریق سامانه و گروه های اموزشی مجازی در اختیار دانشجویان قرار می گیرد.  ۱\_ مذاکره را تعریف نمایید  ۲\_ويژگى هاى مذاکره خوب را بنویسید  ۳\_عناصر مذاکره را نام برده و یک مورد را توضیح دهید  ۴\_ پیامد هاى سازنده تعارض را بنویسید  ۵\_پنج اصل نفوذ در دیگران را نام برده یک مورد را توضیح دهید  ۶\_شرائط و الزامات سخن گفتن را بنویسید  ۷\_ راه کار هاى عملى براى گوش دادن فعال را بنویسید  ۸\_ محدوده حریم ها را توضیح دهید  ۹- جلسه را تعريف کنید  10- طرز برخورد با پیشنهادات در جلسه به چه صورت باید باشد |